

feim lo forman

- ASCIMA** Asociación Nacional de Fabricantes de Carpintería Industrializada de Madera.
- ANFPM** Asociación Nacional de Fabricantes de Puertas.
- ANFP** Asociación Nacional de Fabricantes de Parquet.
- AFPA** Asociación de Fabricantes de Puertas y Afines de Castilla la Mancha.
- AFCCM** Asociación de Fabricantes y Constructores de Casas de Madera.
- FAPROMA** Asociación de Fabricantes de Paletas y Productos de Madera para la Manutención.
- ANFTA** Asociación Nacional de Fabricantes de Tableros.
- AFML** Asociación de Fabricantes de Madera Laminada.
- ASIM** Asociación Soriana de Industrias de la Madera.

Presidente: Jaime Ribas **ANFPM**

Vicepresidente: Tomás Rubio **ASCIMA**

Vocales:	José Blanco	ANFPM
	José Antonio Comesaña	ANFTA
	Augusto Cruzado	AFCCM
	Lluís Figueras	AFML
	José Ramón García	ANFPM
	Manuel García	AFPA
	Mariano Hervás	ANFP
	José Hijón	ASCIMA
	José María Larrea	FAPROMA
	José Luis Lázaro	ASIM
	Ángel Salas	ASCIMA
	Gerardo Urchaga	ANFTA

Gerente: Francisco G. Herranz

Dirección: C/ Hileras nº 17 1º C 28013 Madrid
 Teléfono: 91 547 89 43
 Fax: 91 547 62 69
 web: www.feim.org
 e-mail: feim@feim.org

Dirección y Coordinación de FEIM Informa

Juan Manuel Miranda

diseño y maquetación gráfica

teléfono 975 228 668 email grafical@telefonica.net

SUMARIO

editorial

nuestras empresas

nuestras asociaciones

entrevista

D. Juan Valero Valdelvira.

Administrador de Maderas Nobles de la Sierra de Segura, S.A.

reportaje

TCM apuesta por el Pino Oregón para la fabricación de carpintería exterior de madera.

información jurídica

Apoderamiento del Administrador único en la Sociedad de Responsabilidad Limitada



VACIO LEGAL

Los industriales españoles de puertas de madera desean fabricar prototipos de „puertas acústicas“ o aislantes o resistentes al ruido. Pero se encuentran con que no existe normativa alguna al respecto.

Conscientes de que esta tipología de producto se empieza a pedir e incluso a exigir en algunas Comunidades Autónomas, para determinada clase de edificios, se plantean la pregunta: ¿cómo ensayar, de forma individual o agrupada, una puerta técnica sobre la cual no existe normativa de obligado cumplimiento; ni tan siquiera de referencia?

De hecho, aunque algunos industriales de tabiquería prefabricada se proponen garantizar el aislamiento entre estancias, nadie sabe cómo habría que unir la puerta al tabique o cómo habría que resolver el resto de uniones para garantizar la reducción de decibelios.

Algunos fabricantes de puertas proponen adelantarse a los acontecimientos, sirviendo al mercado productos de este tipo, que sin duda servirían para cimentar lo que muy pronto habría de ser una norma. Otros convienen que las normas finalmente llegadas impuestas a la industria, y que es imposible para el fabricante conducir el proceso.

De lo que no hay duda es que el „tema acústico“ está sobre la mesa, y que la práctica totalidad de los fabricantes españoles -unos más que otros, lógicamente-, ya están desarrollando productos de esta familia. Corren nuevos aires en el sector: nuevas tecnologías, diseños y acabados y vías de marketing -inaugurados por la irrupción de la puerta lisa de alta calidad- abren un campo de posible diferenciación que estimulará la competitividad y, por ende, la calidad de nuestras puertas.

Holtza fabrica con madera laminada la silla más grande del mundo

La silla más grande del mundo es hoy una realidad gracias al apoyo administrativo prestado por el Ayuntamiento de Lucena, y por la financiación al 100% por la firma Hermanos Huertas. Este proyecto, en el cual han colaborado el Consorcio Escuela de la Madera de Encinas Reales -CEMER- y empresas cordobesas como Novoplast, Cristalería Calfan, Lucelectric o Agustín R., ha sido respaldado en todo momento por UNEMAC -Unión de Empresarios de la Madera de Córdoba-, con el apoyo unánime de toda su Junta Directiva, y en especial de su Presidente, D. Manuel Aranda.



La silla es de madera maciza laminada de pino silvestre, con 27 metros de altura; equivalente a un edificio de 9 plantas. Ocupa una superficie de 100 metros cuadrados de planta y la superficie total del conjunto alcanza los 800 metros cuadrados. Le será aplicado un tratamiento en autoclave y cuenta con 230 metros cúbicos de madera, con los que se podrían fabricar 9.200 sillas normales, y un peso comprendido entre los 115.000 y 120.000 kilos.

La fabricación se ha realizado en la empresa alavesa Holtza en Álava, desde donde se ha realizado el transporte en un convoy especial, por la magnitud de las piezas. Seleccionados tres posibles candidatos para su fabricación, el trabajo finalmente recayó en la empresa vitoriana, la cual ha demostrado sobradamente su gran capacidad para la realización de este tipo de proyectos.

Nace Tecnifusta Ingeniería, representante del sistema de ensamblaje Ferwood

Figueras Tecnifusta crea la división Tecnifusta Ingeniería, gestor de estructuras de madera laminada y representante de ensamblajes Ferwood para toda la Península.

Tecnifusta Ingeniería es el representante de las uniones hierro madera, por medio de resinas, Ferwood. Este tipo de uniones permiten fabricar estructuras complejas con «soldaduras» madera-madera. Quince años de experiencia del sistema Ferwood, el cual ha sido probado y contrastado, superando las más exigentes pruebas de estabilidad al fuego, avalan esta opción como garantía de calidad. «Ferwood» fue desarrollado en Suiza a principios de los 90: básicamente consiste en soldar una barra de acero en la madera con resinas, con lo cual es posible realizar ensamblajes que permiten todo tipo de uniones: tracción, compresión, cortante, flexión, etc.

Las Cinco Jotas construye “La Cabaña”, un albergue de 2.000 m² en madera



Promovido por Terra da Ulloa, S.L., este albergue de casi 2.000 metros cuadrados construidos, situado en el municipio lucense de Palas de Rei, y fruto de una inversión cercana a los 500 millones de pesetas, consta de tres edificaciones; dos de ellas -con 400 m² cada una- albergan 30 habitaciones. Un tercer edificio acoge en aproximadamente 1.200 m² un auto-servicio con capacidad para 220, un restaurante de 80 plazas, una amplia cafetería con terraza, la recepción, un salón de ocio, un ciber, bodega y un acogedor salón social con excelentes vistas al exterior.

“Un proyecto como *La Cabaña* nos ha permitido expresar como empresa nuestro conocimiento y capacidad en materia de construcción con madera -apunta Xulio Costas, director comercial de *Las Cinco Jotas*-.” Y es que este complejo hotelero muestra con claridad las prestaciones y enorme variedad de posibilidades que la madera ofrece al sector de la hostelería en España; principalmente en la vertiente del turismo rural o de interior.

Un incendio quema dos almacenes de material en Dermaco

Un incendio, al parecer provocado por un cortocircuito, ha quemado los almacenes de contrachapado y de aglomerado en la fábrica de Puertas Dermaco, en Villacañas.

Según ha informado el gerente de la empresa, Miguel Botija, el incendio se originó sobre las 14:30 horas del pasado día 16 de febrero, quedando controlado hacia las 19:00 horas. El fuego afectó a una superficie de unos 2.000 metros cuadrados, donde se encuentran los almacenes de contrachapado y aglomerado. Botija señaló que en el momento en que se originó el incendio se encontraban trabajando en la factoría 250 operarios del turno de tarde, ninguno de los cuales sufrió daño alguno.

Según Miguel Botija, «el siniestro no va a afectar para nada a la producción normal de la fábrica. Aunque habrá que hacer una valoración de los daños causados por el fuego, éstos pueden rondar entre los 3 y los 3,6 millones de euros». La dirección de Dermaco ha insistido en que todos los pedidos de sus clientes serán atendidos con total normalidad.

Dimara se integra en la ANFPM

Dimara ya es miembro de la Asociación Nacional de Fabricantes de Puertas de Madera. Dimara es una empresa especializada en la fabricación de puerta lisa. Las puertas DIMARA aportan diseño a los interiores con líneas sencillas y vanguardistas que siguen las tendencias actuales del mercado. La puerta DIMARA emerge en el mercado con gran calidad y diseño, para romper con la mala prensa que asociaba la puerta plana a baja calidad. Con DIMARA, la puerta es sinónimo de modernidad y diseño, unidos a calidad. Cada uno de sus modelos está especialmente diseñado para crear ambientes cálidos y modernos en cualquier hogar. La planta de producción de DIMARA en Quintanar de la Orden apuesta por la más alta tecnología y está especialmente diseñada para fabricar puerta lisa de forma completamente automatizada.



PUBLICIDAD

NUESTRAS ASOCIACIONES

Jesús Herrero, nuevo Presidente de la ANFPM



Jesús Herrero, Director General de JHER, es Licenciado en Empresariales y Máster en Dirección de Operaciones y Producción (MDOP IE). Casado y con 32 años, ha sido nombrado Presidente de ANFPM -Asociación Nacional de Fabricantes de Puertas de Madera- en la Asamblea General celebrada el pasado jueves día 10 de marzo.

Jesús Herrero inició su andadura profesional en JHER, empresa familiar y centenaria del municipio vallisoletano de Iscar, que en 2004 facturó 28 millones de euros y fabricó 200.000 blocks, con doscientas personas en plantilla. Durante los años 2002 y 2003, Jesús Herrero fue Director Comercial de Diana Forest, compañía del Grupo FADESA. Desde enero de 2004



es Director General en JHER, empresa que este año va a realizar inversiones por valor de 1 millón de euros y tiene unas previsiones de facturación de 32 millones de euros.

La nueva junta directiva de la Asociación Nacional de Fabricantes de Puertas de Madera queda presidida por Jesús Herrero, con José Ramón García -presidente saliente, de la empresa HERMANOS GARCÍA SANTIAGO- como

único vicepresidente, Alfonso Arribas (MCM) como tesorero y Luis Martínez (MARCOS MARTINEZ MINGUELA), Angel Cepeda (PUERTAS SANRAFAEL), Tomás Muñoz (ARTEVI), Pedro Martínez (BAMAR), Tomás Rubio (BARMOVI) y Jaime Ribas (NORMA), como vocales. Francisco Herranz continúa ejerciendo su labor como secretario general de la Asociación.

El sector español de la puerta, representado en un 85% por ANFPM -Asociación Nacional de Fabricantes de Puertas de Madera-, acoge a 33 empresas y a más de 6.000 trabajadores, factura aproximadamente mil millones de euros anuales y exporta en torno a un 10% de su producción.

ANFPM pertenece a FEIM -Federación Española de Industrias de la Madera-, organización que acoge a más de 160 empresas de los sectores de la fabricación de puerta, ventana, tablero, parquet y tarima, palet, casas y estructuras de madera, entre otros.

AFCCM, frente al vacío legal



La Asociación Nacional de Fabricantes y Constructores de Casas de Madera celebró el pasado lunes 7 de marzo una asamblea general en las instalaciones de FEIM. Casi todos los miembros de la Asociación asistieron a la reunión, en la que se abordaron problemas cuya solución es prioritaria para este colectivo, tales como resolver el vacío, la ambigüedad y las contradicciones legales que existen en torno a las viviendas de madera y la evolución de sus controles y distintivos de calidad. AFCCM marcó su línea de promoción de las casas de madera cara al futuro.

La carpintería confía su futuro a la vivienda protegida

Los fabricantes españoles de carpintería industrializada de madera observan que en la actualidad continúa habiendo trabajo para todos. Pero los precios no despegan, a pesar de los incrementos en los costes de todas las materias primas, y la capacidad instalada no sólo no se estabiliza, sino que crece. Esta situación ha obligado a algunos fabricantes de puertas a dirigirse directamente a obra.

Quedan lejos los ejercicios con hasta 700.000 viviendas iniciadas. "Ha pasado la cresta de la ola -conviniere los industriales españoles de la puerta, reunidos en la asamblea general de ASCIMA (Asociación Nacional de Carpintería Industrializada de Madera), el pasado día 16 de marzo-. Pero la inercia sigue tirando del sector". Ya existen zonas en las grandes urbes, como Madrid, donde ha caído el precio de los pisos hasta en un 25% (nada alarmante, ya que en el último año habían subido en un 300%). El segmento de la carpintería industrializada de madera confía seriamente en las posibilidades que le abra la promoción de vivienda protegida. "El mercado de la vivienda no se va a derrumbar súbitamente -se afirmó durante la asamblea-, pero si no se venden bloques (ya no abundan los "precompradores", como antes), bancos y cajas van a limitar sus préstamos, porque el riesgo hipotecario ya es, de por sí, brutal".

El sector es consciente de que hay que prepararse para una inevitable contracción del mercado; preocuparse sobre cuánto y cómo se va a fabricar y extremar la prudencia en cuanto a quién se le vende y de qué manera. Entretanto, los plazos de pago de las facturas, de las constructoras a las carpinterías, siguen siendo muy dilatados.

Curiosamente, sólo en Madrid los miembros de ASCIMA controlan el 70% del volumen de obra. "Sin embargo, las constructoras continúan imponiendo condiciones de pago leoninas -afirman los industriales de la carpintería-. Este debe ser uno de los contados sectores donde quien compra impone a quien le vende el tipo de contrato". Esta situación es hoy, si cabe, mucho más preocupante para el sector de carpintería industrializada de madera, ya que los márgenes son día a día inferiores, y el nivel de exigencia, la responsabilidad y el riesgo mayores.

Seminario sobre certificación FSC de la cadena de custodia en el sector madera



FEIM y AFAP -Asociación de Fabricantes de Puertas y Afines de Castilla-La Mancha-, junto con WWF/Adena, organizaron el pasado día 17 de marzo un seminario en Villacañas sobre "Certificación FSC de la cadena de custodia en el sector madera". El acto, celebrado en las instalaciones de AFAP en Villacañas, contó con numerosa asistencia.

PUBLICIDAD

D. Juan Valero Valdelvira

Administrador de Maderas Nobles de la Sierra de Segura, S.A.

“Invertir en árboles nos beneficia a todos”

Maderas Nobles de la Sierra de Segura, S.A. es una empresa agroforestal dedicada a la plantación y cultivo de especies frondosas para la producción de maderas de calidad y la regeneración medioambiental. Desde el inicio de su actividad, en abril de 2000, Maderas Nobles ha plantado y cultiva cerca de 70.000 árboles; buena parte de los cuales han sido adquiridos por casi 2.000 clientes.

Charlamos a continuación con Juan Valero Valdelvira, Administrador de la compañía.

¿Por qué invertir en «árboles»?

Por necesidad y ocasión de mercado, ante todo y a la vez; tanto industrial, por la constante necesidad de madera y el crecimiento continuado de precios en el sector, como medioambiental, por la sistemática deforestación y problemas subsiguientes, que afectan a todos sin exclusión. Considerando que en los últimos 55 años se ha cortado la mitad de los árboles del planeta, que un 10% de la población mundial, 600 millones de personas, viven de su trabajo con la madera, que hay que plantar 25.000 millones de árboles en los próximos diez años sólo para mantener este consumo y que la madera noble o dura es la única materia prima que nunca ha bajado de precio... es fácil ver el negocio que surge de esa situación.

¿Es un sector en el que hay mucha competencia?

No, aún no; quizá en un futuro, cuando seamos un centenar de empresas importantes en España ofreciendo productos forestales parecidos sí que tendremos que competir para ofrecer a los clientes nuestras virtudes específicas y animarlos a que escojan. Ahora, antes que competencia somos complementarios; cada cual se dirige a un segmento de mercado distinto y de ahí surgen sus compradores.

¿Considera Vd. que los ciudadanos de España están preparados para invertir parte de su capital en árboles?

Sí, ya hay una percepción social colectiva de que la situación económica en los países más avanzados demuestra que las empresas que trabajan a favor del medio ambiente son muy rentables económicamente, al tiempo que socialmente son muy respetadas. Ahorrar adquiriendo árboles de madera noble que después

se destinarán a cortas sostenibles ya se hace con asiduidad en los Países Bajos, Alemania, Austria y Dinamarca, principalmente. Nosotros estamos acercándonos a Europa en muchos aspectos; y en éste en particular, más. Aproximadamente el 20% de la población está por estas economías; sólo hay que proponérselo de un modo razonable. Afortunadamente, hoy tenemos una herramienta formidable que es internet; cualquiera que quiera informarse, con poner “madera noble” o “maderas nobles” en un buscador sabe cuál es la oferta que hay, y en base a esa información, puede decidir.

¿Es el industrial de la madera y mueble un cliente interesante para quienes ofertais lotes de árboles?

Sí, porque, además, es más que un cliente: es el socio necesario, el que indique qué especies pueden ser singularmente atractivas y convenientes por la demanda de los mercados de la madera noble, las limitaciones técnicas o las posibles prestaciones laterales. Estoy seguro de que en los próximos años la colaboración se va a estrechar favorablemente y de que la aportación de la industria de la madera y el mueble a las plantaciones orientadas va a aportar mejoras cualitativas y cuantitativas al sector.

¿Cree Vd. que ha llegado el momento de plantearse crear una patronal para este subsector?

No sé si ya es el momento. Lo que sí creo es que hay que ponerse a trabajar en ello (de hecho, algo se está haciendo) para que pueda ser una realidad de aquí a, digamos, entre dos y cuatro años, porque hay suficientes elementos para trabajar en común; por ejemplo, las posibles propuestas a las administraciones públicas y entre las empresas, al mismo tiempo. Hay diferencias suficientes como para proponer a



D. Juan Valero Valdelvira

los clientes ofertas y productos diversos para que entren en este incipiente negocio, tanto particulares como empresas.

¿Cómo valora Vd. la irrupción de numerosas empresas en el ámbito de la inversión en maderas nobles en España?

Bien. Es necesario y conveniente que haya diferentes ofertas y competencia, porque eso viene a fomentar la creatividad, el buen hacer y la eficacia; y aquí hemos de ser altamente productivos para compensar en lo posible las carencias actuales y futuras, tanto en la madera noble como en la biomasa, que hacen falta para el funcionamiento de la sociedad en general y el equilibrio del planeta. Además, en este nuevo siglo van a acabar pasándolo mal o desapareciendo las empresas que no sean capaces de aportar al medio más de lo que consumen; y nosotros podemos significar en parte, haciendo bien las cosas, ese cambio tan fundamental y necesario ante los nuevos tiempos.

Por favor, describanos cómo va a ser, en su opinión, el futuro inmediato del sector de la inversión en maderas nobles en nuestro país.

Creo que podemos ser una especie de motor de cambio económico y social: miles de hectáreas reforestadas que por la propia inercia de la actividad tendrán comportamientos favorables para el medio, generadoras tanto de recursos madereros como de biomasa captadora de CO2, económicamente sostenibles y socialmente activas, porque estamos demostrando que podemos trabajar a favor del medio ambiente generando riqueza y que “invertir en árboles nos beneficia a todos”.

TCM apuesta por el Pino Oregón para la fabricación de carpintería exterior de madera

La madera de Pino Oregón, con un mantenimiento regular, es equiparable con el mejor aluminio y otros materiales como el pvc, en cuanto a calidad y durabilidad se refiere; pero con un coste sensiblemente inferior y una apariencia estética aceptada por todos. La carpintería exterior de madera de Pino Oregón que fabrica e instala TCM, S.A. ha contribuido al éxito de las viviendas, tanto unifamiliares como colectivas, construidas por LEVITT en Madrid.



En la actualidad, TCM -Taller Carpintería de Madera, S.A.- fabrica e instala la carpintería exterior de madera en Pino Oregón de las promociones que LEVITT está desarrollando en los alrededores de Madrid, así como la de sus próximos proyectos, demostrando así que la calidad y durabilidad de esta madera se equipara a la de cualquier otro producto. TCM sigue manteniendo desde hace más de treinta años el criterio de colaboración que se inició con el nacimiento de la compañía LEVITT en España, que hoy todavía perdura, y que sin duda ha redundado en beneficio de ambas sociedades.

“El nuevo Código Técnico de la Edificación y el anuncio por parte del Ministerio de Vivienda de que exigirá la eficiencia energética de la vivienda nos animan y avalan en nuestro empeño. Creemos en un futuro esperanzador que hemos defendido durante muchos años. Es vital que los arquitectos prescriban ventanas y cerramientos de madera, y para ello deben conocer sus prestaciones y connotaciones medioambientales.

Además hemos detectado que se está produciendo un cambio de tendencia ante el temor de algunos promotores a los problemas inherentes a una deficiente carpintería exterior.

La mejora en el tratamiento, diseño y fabricación de un producto noble como la madera, así como el desarrollo de sus terminaciones y acabados, suponen un valor añadido para la vivienda de muy alta calidad.

TCM –Taller de Carpintería de Madera, S.A.- agradece a LEVITT-BOSCH AYMERICH, S.A. el haber depositado su confianza en la madera de Pino Oregón, al mismo tiempo que ha conseguido un alto nivel de calidad en todas sus viviendas.”

TCM

Desde 1993, TCM -Taller Carpintería de Madera, S.A.- ocupa un espacio dentro del sector de la carpintería de obra; cuenta con profesionales que ya en el año 1970 formaban parte del equipo directivo de la prestigiosa firma de carpintería “Martínez y Moreno, S.L.”, y ha incorporado en el sistema de fabricación y montaje su saber hacer de manera artesanal.

Seleccionando la mejor materia prima y trazando un diseño correcto, obtiene un producto final de alta calidad, capaz de superar todas las pruebas y controles necesarios para obtener el sello de calidad AENOR.

La actividad principal de la sociedad es la fabricación e instalación en obra de todo tipo de elementos de madera. Para ello cuenta con sendos equipos de carpinteros profesionales y jefes de obra especializados, estrechamente coordinados para afrontar con garantías cambios imprevistos y demás contingencias inherentes a la obra.

Pino Oregón

El Pino Oregón (Douglas Fir) es una de las coníferas más fuertes del oeste americano. Digna de absoluta confianza, se encuentra entre las especies más utilizadas en la manufacturación de elementos de carpintería.

El Pino Oregón, el Hemlock y las combinaciones de diversas maderas de comportamiento similar (abetos verdaderos, tsugas y pinos) son las especies de madera del oeste de Estados Unidos más tratadas. Esta madera tratada a presión es ideal para la construcción de muchos tipos de estructuras comerciales, industriales, recreativas, residenciales y acuáticas.

A través de su experiencia TCM ha llegado a la conclusión de que es la madera idónea para un clima tan extremo como el de Madrid siempre que la madera se encuentre con un grado de humedad óptimo y haya pasado por una selección de piezas de acuerdo a sus crecimientos, lo cual permite conseguir un hermanamiento homogéneo y agradable.





Apoderamiento del Administrador único en la Sociedad de Responsabilidad Limitada

Se trata más concretamente de analizar si es viable que el administrador único de una entidad pueda ser, a la misma vez, apoderado voluntario de esta, lo que no ha sido resuelto de forma unánime por la doctrina científica y jurisprudencial.

1º.- El poder de representación de carácter orgánico.

Dado el carácter necesario mostrado por la representación orgánica, la normativa reguladora de las sociedades de responsabilidad limitada le ha dedicado una serie de preceptos de naturaleza imperativa, de tal manera que el margen dejado a la autonomía privada en esta materia se ha reducido ostensiblemente. En consecuencia, si realizamos una lectura detenida de los artículos 62 (representación de la sociedad) y 63 (ámbito de la representación) de la Ley 2/1995, de 23 de marzo, de Sociedades de Responsabilidad Limitada (LSRL), podremos entresacar cuáles son sus notas definidoras, según el administrador sea único, solidario (en este caso el poder de representación corresponde a cada administrador), administrador conjunto o cuando corresponde la administración al propio consejo.

Debe anotarse que su primera nota característica es que la representación de la sociedad limitada, en juicio y fuera de él, corresponde a los administradores.

Igualmente, nos permite concluir que, si bien la representación orgánica debe recaer necesariamente en los administradores sociales como consecuencia de la citada atribución orgánica y legal del poder de representación, no todos ellos gozarán de la facultad de obligar a la sociedad frente a terceras personas. Obsérvese en este sentido, las diferencias existentes entre el administrador único o solidario, de un lado, y el administrador conjunto o el mero consejero, de otro.

Por último, resulta obligado hacer referencia al ámbito de la representación orgánica, pues constituye otro extremo de esta modalidad representativa que se encuentra regulada rígidamente por el artículo 63 de la Ley. En efecto conforme al apartado 1 de este precepto, además de extender las facultades representativas "a todos los actos comprendidos en el objeto social delimitado en los estatutos", concluye con una norma que viene a proteger a los terceros de buena fe que hayan actuado sin culpa grave, al afirmar que la sociedad quedará obligada también frente a esas personas "aún cuando se desprenda de los estatutos inscritos en el Registro Mercantil que el acto no esta comprendido en el objeto social" (art. 63.2º LSRL).

2º.- El poder de representación de carácter voluntario.

Por el contrario, este poder de representación se hace depender exclusivamente de la autonomía privada del que otorga el poder, lo que ocasiona la posibilidad de adaptarlo a las circunstancias particulares de cada caso (arts. 1259 – contratos -, 1709 y ss.-mandato – del Código Civil). En efecto, el que otorga el poder goza de una amplia libertad no sólo para decidir si se recurre o no a un representante voluntario, sino también, y en caso de que así sea, para determinar el número de apoderados, su forma de actuación en el tráfico y la extensión del poder atribuido.

3º.- Desarrollo del fenómeno representativo en los casos de concurrencia de ambas representaciones.

La diferencia funcional entre ambas figuras anteriores y su diferente ámbito operativo pueden originar que en su desenvolvimiento surjan dificultades de armonización que deben ser analizadas en cada supuesto concreto. Es por ello que, analicemos seguidamente cómo funciona la representación de la sociedad de responsabilidad limitada en los supuestos de coexistencia.

Por lo que se refiere al origen de la concurrencia de los poderes de representación, la acumulación puede derivar no sólo de un apoderamiento mutuo otorgado por los administradores mancomunados o los consejeros ejecutivos conjuntos, respectivamente, sino también de un acuerdo del consejo de administración que decide modificar de forma sencilla el funcionamiento de dicha instancia representativa. Desde ese momento, tanto los administradores mancomunados como los consejeros ejecutivos vienen a aunar, junto a su condición de representantes orgánicos de la sociedad, una condición adicional de apoderados voluntarios de ésta.

En orden a la forma de manifestación de la voluntad, debemos diferenciar entre el apoderamiento general y especial como consecuencia de quedar sometidos a un distinto régimen

jurídico. En este sentido, aun cuando ambos tipos de apoderamiento puedan realizarse de forma tácita mediante actos concluyentes, la atribución expresa se somete a distintas formalidades, pues mientras el apoderamiento general está sujeto a inscripción registral de acuerdo con el Código de Comercio y el reglamento del Registro Mercantil, lo que exige el otorgamiento de escritura pública, el apoderamiento especial no queda sometido –en principio– a dicha formalidad, de tal manera que podría atribuirse incluso de forma oral. De todas las formas de atribución anotadas, creemos que la más usual en la práctica societaria es la de el apoderamiento tácito, al resultar sumamente flexible. De esta forma, cuando los miembros del órgano de administración social creen o, en su caso, toleren una apariencia que permita inferir a los terceros de buena fe la voluntad de atribuir un poder de representación a favor de alguno de ellos, se habrá producido la concurrencia de poderes representativos.

Por lo que se refiere al ámbito de la representación en estos casos, frente al carácter inderogable del poder de representación orgánico previsto en el artículo 63.1º de la LSRL, el apoderamiento voluntario puede manifestar un contenido más o menos amplio, al depender directamente de la autonomía privada del que otorga el poder. La concurrencia de poderes representativos se integran con carácter general, en dos grandes grupos. De un lado, los supuestos en que el apoderamiento concurrente presenta una extensión idéntica al poder de representación orgánica y de otro, los casos en que aquél se manifiesta más restringido, lo que tendrá un reflejo directo en el modo de actuación de los administradores en el tráfico económico. Cuando nos encontramos ante un supuesto integrado en este segundo grupo, los administradores podrán actuar de forma mancomunada o solidaria en razón del ámbito concreto.

Por último, en lo que hace a la posibilidad de introducir límites con eficacia frente a terceros, con relación al apoderamiento a favor de un consejero delegado de una sociedad anónima, el solapamiento de los poderes representativos podría plantear algún problema en las relaciones de la sociedad con terceros en el tráfico ordinario. Y ello porque, si bien las facultades representativas del (consejero delegado) son ilimitadas frente a terceros en virtud del art. 129 Ley de Sociedad Anónima, la designación por el consejo de dicho consejero como apoderado general permite eludir frente a terceros el ámbito de sus facultades de representación y reducirlas a las contenidas expresamente en el poder. Pero aunque estos dos tipos de representación concurren en una misma persona, están sometidos a regímenes jurídicos distintos.

En consecuencia, la representación orgánica y voluntaria seguirán manteniendo su propia individualidad e independencia.